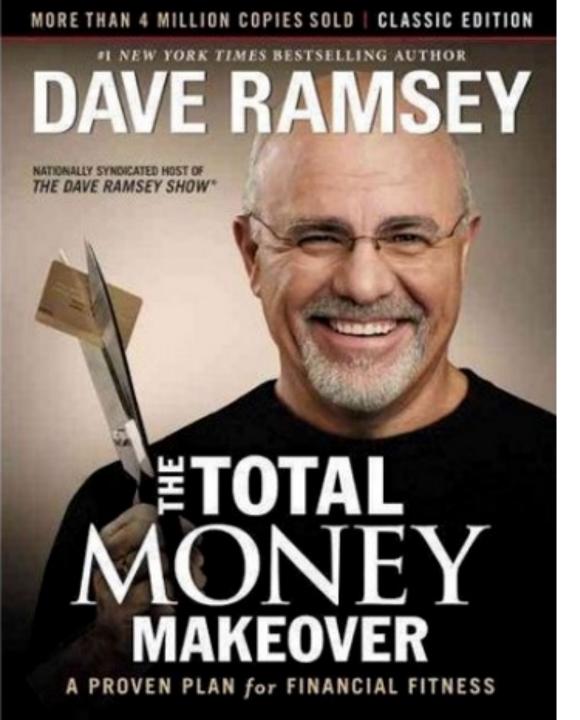
Цикл мероприятий в рамках поддержки сообщества WOMEN IN MINING

ЛИЧНАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Вы – Ваш главный бизнес



Или ты будешь управлять своими деньгами, или их отсутствие будет управлять тобой.

Дэйв Рэмси

Личная финансовая отчетность это...





Отчет о прибылях и убытках



Личный финансовый план

Для этого не нужно много времени







Личный баланс

Раз в год

Отчет о прибылях и убытках

Раз в месяц / квартал

Личный финансовый план

Раз в год или при существенных изменениях

И более того, у нас для вас есть готовые шаблоны











Личный баланс

Раз в год



Отчет о прибылях и убытках

Раз в месяц / квартал



Личный финансовый план

Раз в год или при существенных изменениях

Персональный P&L: отчет о прибылях и убытках





Чистая прибыль – это искомая сумма возможных инвестиционных отчислений



Начните со статей доходов и расходов Классификация должна соотноситься с методом распределения бюджета, который вы выбрали



По результатам ревизии кредитов и долгов предусмотрите соответствующие статьи и план их погашения



Определите меры формирования резервов и обеспечения финансовой защиты Если у вас уже есть и то, и другое, соответствующие графы будут оставаться пустыми, пока не возникнет необходимость пополнения или перераспределения

| | Январь План | Факт |
|--|----------------|------|
| Devenue | | О |
| Доходы | 102,000 | |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

Посмотрим в деталях на доходы

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Заработная плата | 100,000 | |
| Премия, бонусы | | |
| Самозанятость | | |
| Другой источник дохода | | |
| ИП | | |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Пособия, льготы | | |
| Налоговый вычет | | |
| Другой источник дохода | | |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Ценные бумаги | | |
| Размещение средств на счетах и депозитах | 2,000 | |
| Сдача недвижимости в аренду | | |
| Другой источник дохода | | |
| | | |

Посмотрим в деталях на постоянные расходы

Валовая прибыль – это своего рода себестоимость жизни. Это те статьи, которые будет наиболее болезненно сокращать, так как они обеспечивают ваше существование.

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

| | Январь | |
|---|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| | | |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Аренда | 30,000 | |
| Коммунальные услуги | 2,000 | |
| Услуги связи (интернет, мобильная связь) | 1,000 | |
| Расходы на содержание авто (бензин, ремонт) | | |
| Продукты домой | 15,000 | |
| Транспорт на работу (общественный, такси) | 1,500 | |
| Приобретение и содержание одежды (плановое) | | |
| Здоровье (гигиена, профилактика) | 2,000 | |
| Содержание домашних животных | | |
| | | |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |

Посмотрим в деталях на текущие расходы

В текущие расходы должны попасть все те, что важны, но могут меняться в зависимости от вашего

потребительского поведения. На них легче повлиять

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | o |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| текущие раскодо. | | |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

| | | Январь | |
|-----|--|--------|------|
| | | План | Факт |
| Зал | овая прибыль | 50,500 | 0 |
| | Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| ек | ущие расходы | 12,500 | 0 |
| | Транспорт (общественный, такси) | 1,000 | |
| | Приобретение и содержание одежды (внеплановое) | | |
| | Здоровье (медицинские услуги, лекарства, спорт) | 700 | |
| | Еда вне дома (бизнес-ланчи, перекусы, сладкое, кофе) | 4,000 | |
| | Дом (бытовая химия, мелкий ремонт) | 1,500 | |
| | Рестораны, кафе, бары | 2,500 | |
| | Развлечения (кино, театры, музеи и выставки, проч.) | 1,800 | |
| | Алкоголь | | |
| | Табак | | |
| | Подписки и приложения | 1,000 | |
| | Другие расходы | | |
| lри | ібыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| | Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |

Посмотрим в деталях на обязательства

Погашение обязательств – это все ваши кредиты и долги и одновременно первая группа статей к минимизации

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

| | Январь | |
|--|---------|------|
| | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| | | |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| | | |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| | | |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| | | |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | 0% |
| | | |
| Погашение обязательств | 15,000 | 0 |
| Микрокредиты и займы | | |
| Потребительские кредиты | | |
| Другие кредиты | | |
| Иные долги | | |
| Ипотечное кредитование | 15,000 | |

Посмотрим в деталях на резервы

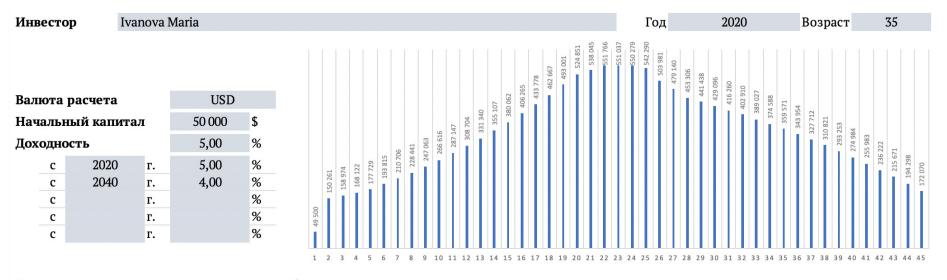
Если у вас нет финансовой подушки и не организованы меры финансовой защиты, вам не рекомендовано приступать к инвестированию

| | Январь | W illiam |
|--|---------|-----------------|
| _ | План | Факт |
| Доходы | 102,000 | 0 |
| Доход от деятельности | 100,000 | 0 |
| Доход от государства | 0 | 0 |
| Доход от активов | 2,000 | 0 |
| Постоянные расходы | 51,500 | 0 |
| Валовая прибыль | 50,500 | 0 |
| Рентабельность по валовой прибыли | 50% | 0% |
| Текущие расходы | 12,500 | 0 |
| Прибыль до кредитов и резервов | 38,000 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до кредитов и резервов | 37% | J 16 |
| Погашение обязательств | 15.000 | 0 |
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Прибыль до уплаты налогов | 16,650 | 0 |
| Рентабельность по прибыли до уплаты налогов | 16% | 0% |
| Налоги | 13,000 | 0 |
| Чистая прибыль | 3,650 | 0 |
| Рентабельность по чистой прибыли | 4% | 0% |

| | Январь План | Факт |
|---|----------------|------|
| Формирование обязательных резервов | 4,000 | 0 |
| Финансовая подушка | 2,000 | |
| НСЖ / ИСЖ | | |
| Пенсионные взносы | 2,000 | |
| Финансовая защита | 2,350 | 0 |
| Страхование жизни | 500 | |
| Страхование здоровья | 1,500 | |
| Страхование имущества | 350 | |
| | | |
| Страхование ответственности | | |
| Страхование ответственности Страхование автомобиля | | |
| • | | |

Напоминаем, зачем нам нужна чистая прибыль





Ожидаемые вложения в реализацию плана*

*отчисления от заработной платы, бизнеса или иных источников дохода, крупные денежные поступления

| 1 Pery | лярные сбеј | реже | ния от заработной | й платы | | | | | | | | |
|--------|-------------|----------|-------------------|---------|------|----|------|-----|------------|--------|--------------|--------|
| | 1 000 | - | р месяц | | 2020 | ПО | 2021 | | IIIoro ner | 21070 | Сульма в год | 12 000 |
| n Hear | | | | | | | | | | | | |
| Z HPOZ | цажа кварти | ры | | | | | | | | | | |
| | 70 000 | \$ | за период | С | 2021 | по | 2021 | гг. | Итого лет | 1 год | Сумма в год | 70 000 |
| | | | | | | | | | | | | |
| 3 Нало | говые выче | ты & | Freelance | | | | | | | | | |
| | 16 286 | \$ | за период | С | 2021 | по | 2021 | гг. | Итого лет | 1 год | Сумма в год | 16 286 |
| | | | • | | | | | | | | | |
| 4 Pery | лярные сбеј | реже | ния от заработной | й платы | | | | | | | | |
| | 100 | \$ | в месяц | С | 2022 | по | 2024 | гг. | Итого лет | 3 года | Сумма в год | 1 200 |
| | | | • | | | | | | | | | |
| 5 Pery | лярные сбеј | реже | ния от заработной | й платы | | | | | | | | |
| | 600 | \$ | в месяц | С | 2025 | по | 2043 | гг. | Итого лет | 19 лет | Сумма в год | 7 200 |

Заполняем на основании бюджета и предполагаемой чистой прибыли



СФАКТОМ ПОНЯТНО. А ОТКУДА ВЗЯТЬ ПЛАН?

Выберите метод распределения бюджета: 6 кувшинов

Страхование + Пенсия

Не инвестируйте, пока вы не застрахованы и у вас нет подушки безопасности.

Подушка безопасности

Их ни в коем случае нельзя трогать. И чем больше их будет, тем мягче вы перенесёте случайный кризис.



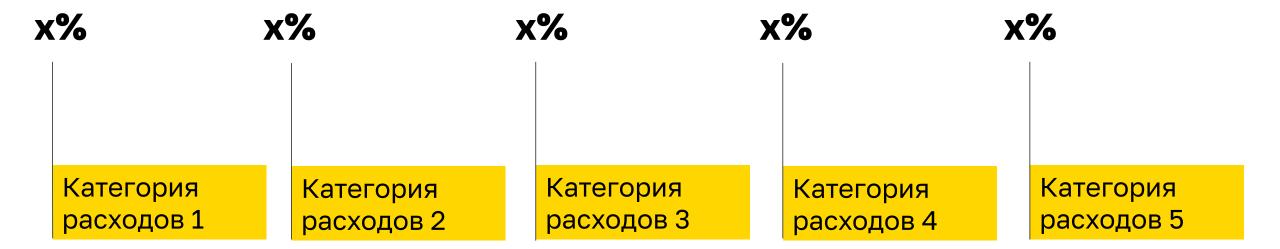
Выберите метод распределения бюджета: 60% Solution



Выберите метод распределения бюджета: принцип 50-20-20-10



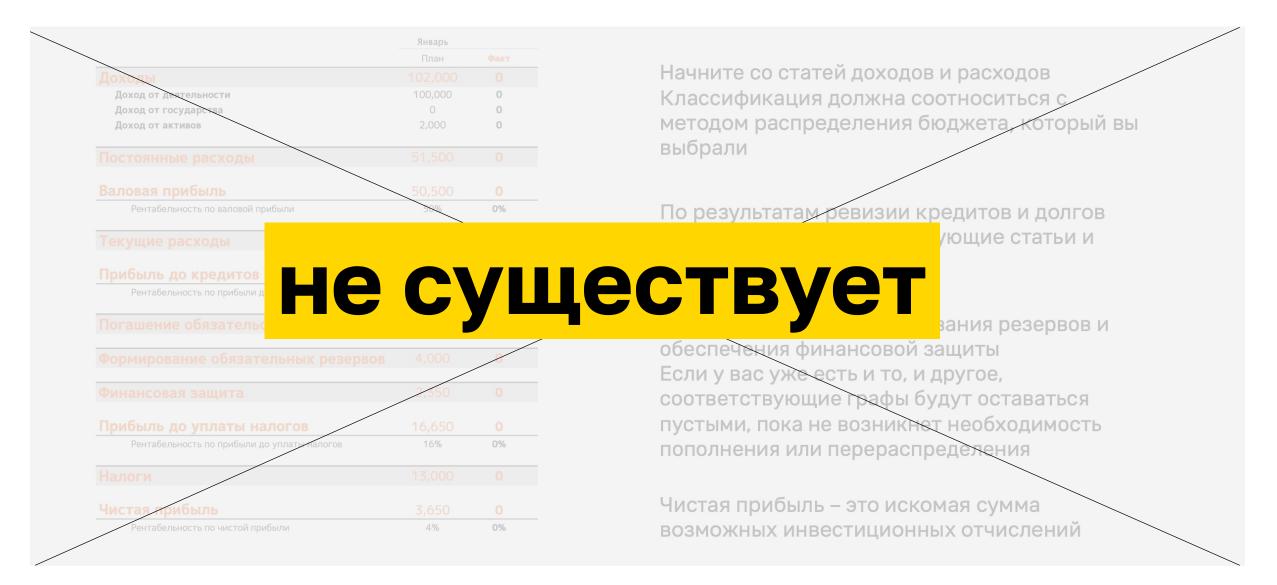
Или придумайте свой метод распределения бюджета



Важно

Четко сформулируйте, какие типы расходов куда должны относиться. Не подстраивайте проценты под текущее положение дел. **Думайте о целевом распределении.**

Идеальный бюджет

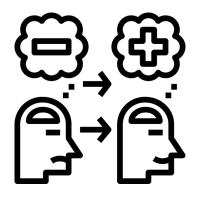




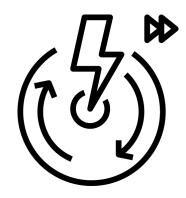
Зато есть бюджет

который подходит вам

Персональный P&L – это не про учет ради учета



Сделайте такой бюджет (план/факт), который <mark>ВЫ понимаете</mark>



Найдите свою <mark>ахиллесову пяту</mark>:

- Много импульсивных покупок
- Нерациональное потребление
- Удовлетворение адекватных потребностей неадекватными мерами



Почувствуйте меру своего влияния на ваше финансовое положение:

- Если есть возможности оптимизации расходов, реализуйте их
- Если таких мер объективно нет в расходной части, сфокусируйтесь на доходной

Хочу свой, особенный, учет: Google & IFTTT

Автомобиль

Страхование

Продукты домой

Домашние животные

12,000₽

0₽

0₽

0₽

0₽

0₽

0₽

12,000₽

0₽

0₽

0₽



1. Создайте Google sheet.

Предусмотрите категории / подкатегории расходов, бюджетные категории, необходимую аналитику

Расходы

Summary ▼

Transactions *

Form Responses



ИП

0₽

0₽

0₽

Hacтройте Google Form



Настройте Google Form, чтобы через нее заносить траты: сумма, категория, подкатегория. Добавьте ссылку на форму на главный экран телефона. Transactions * **≡** Form Responses 1 ▼ **a** Summary ▼ Спасибо, что ведешь учет! * Required Сумма * Your answer Это доход или расход? * О Доход Расход Next

Спасибо, что ведешь учет!

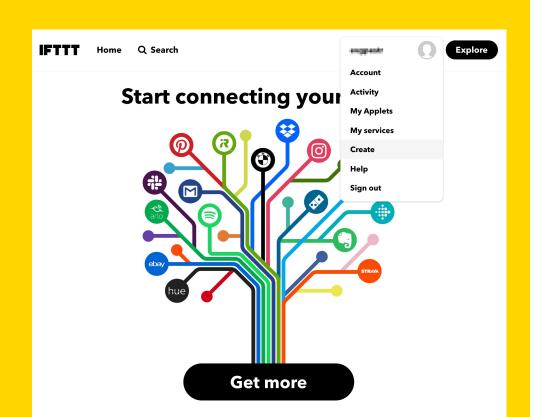
| Расходы | | | | |
|----------------------------------|--|--|--|--|
| На что произведена трата? | | | | |
| О Аренда | | | | |
| С Коммунальные услуги | | | | |
| Услуги связи | | | | |
| Расходы на содержание автомобиля | | | | |
| Продукты домой | | | | |
| Страхование | | | | |
| Содержание домашних животных | | | | |
| О Подписки и приложения | | | | |
| Транспорт | | | | |
| Приобретение и содержание одежды | | | | |
| О Здоровье | | | | |
| С Еда вне дома | | | | |
| О Дом | | | | |

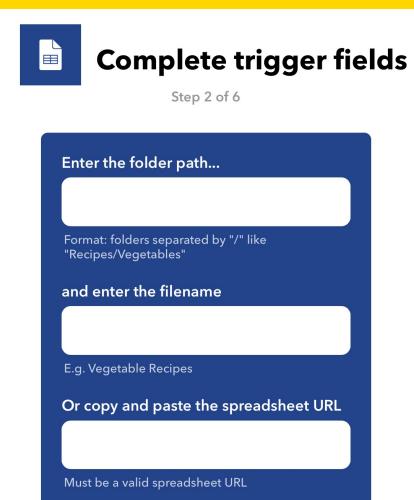
Настройте оповещения в мессенджере



3. Настройте оповещения в мессенджере, чтобы знать остаток на день через сервис

IFTTT (If This Then That).







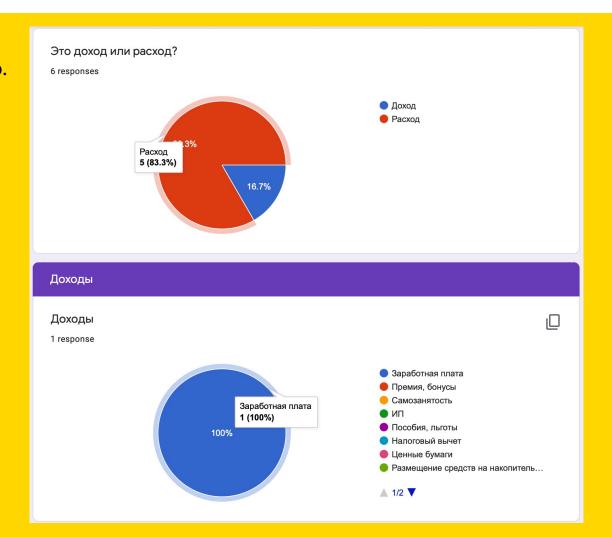
И создайте любую интересную вам аналитику



Настройте аналитику, как вам нравится или пусть Google Form

сделает это за вас.

Вариант посложнее: **сделайте визуализацию** в Google Data Studio.





Что сделать до нашей следующей встречи?

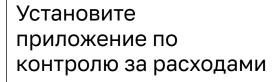
















Составьте личную финансовую отчетность



Постройте финансовый план



Задайте вопросы, которые вас давно волнуют

Устройте себе месяц здоровых финансов



Сложно все и сразу?
Начните с месяца здоровых финансов с помощью нашего чек-листа



| 1 | 2 | 3 | 4 |
|---|--|--|---|
| Установить приложение для ведения бюджета. | Начать следить за своими финансовыми привычками. | Посчитать свои активы и пассивы. | Собрать все свои скидочные карты в одно приложение. |
| 5 | 6 | 7 | 8 |
| Проверить платные подписки, которые автоматически продлеваются. | Узнать в банке про накопительные счета. | Сделать ревизию своих долгов по кредитам. | Скачать приложение для списков покупок. |
| 9 | 10 | 11 | 12 |
| Скачать агрегатор скидок в магазинах. | Выбрать подходящий метод сбережений. | Составить список того, что вы любите делать. | Составить список того, что вы умеете делать. |
| 13 | 14 | 15 | 16 |
| Составить список того, за что вам могут платить. | Найти в списках общие пункты - это ваш дополнительный доход. | Порыться в финансовых калькуляторах. | Узнать, какая у вас будет пенсия. |
| 17 | 18 | 19 | 20 |

Спасибо! n.aksakova@fintegrity.ru www.fintegrity.ru

